



## Technico-commercial sédentaire H/F

 Vente / technique

 Jossigny, 77

 Temps plein

### Vos missions :

- Connaitre et mettre en avant les caractéristiques techniques de nos produits
- Participations aux actions commerciales / marketing / lancement de produits
- Entretien et développer un portefeuille de clients par téléphone
- Assurer une bonne interaction avec les acteurs du terrain
- Rédaction et relance des offres de prix avec des actions de cross-selling
- Découvrir et suivre les nouveaux projets d'investissements

### Profil recherché :

- Idéalement issue d'une formation technique ou commerciale, BAC+3, ou vous justifiez d'une première expérience de 2 à 3 ans dans le domaine industriel.
- Capacité de travailler de manière autonome et en équipe
- Orienté vers les résultats et motivé par les objectifs de vente

### Avantages

Environnement de travail appréciable et axé sur le travail d'équipe	Salaire compétitif avec des primes liées aux performances
Possibilités de développement individuel	Possibilité de déplacement pour rencontrer les clients
Formation continue pour rester à jour sur les produits et technologies de l'entreprise	

### Notre entreprise

Expert international en matière de capteurs d'automatismes. Leuze fabrique et commercialise 3 grandes gammes de produits : détection, sécurité machines et identification. En tant qu'expert en sécurité, nous misons également sur les produits, les services et les solutions pour la sécurité au travail. Leuze est un employeur qui promeut l'égalité des chances et valorise la diversité.

### Questions ?

Telephone: 01.60.05.95.68

Email: [info.fr@leuze.com](mailto:info.fr@leuze.com)