






Responsable technique de compte – Région Sud de la Belgique et Luxembourg

 Département: Ventes

 Emplacement: Remote

 Status: Full-time

Quelles seront vos missions ?

Chez Leuze, vous aidez les clients industriels à aller de l'avant grâce à des solutions de capteurs intelligentes et à la sécurité des machines. Vous établissez des relations durables, repérez les opportunités et traduisez les défis techniques en solutions pratiques. De la première prise de contact à la mise en œuvre réussie, vous êtes le partenaire commercial et technique de nos clients.

- Vendre l'ensemble du portefeuille de produits et services Leuze dans le domaine de la technologie des capteurs.
- Acquérir de nouveaux clients et développer la clientèle existante (ventes croisées/incitatives).
- Gérer les opportunités de la prospection à la commande : qualification, offre, suivi et enregistrement dans le CRM.
- Conseil technico-commercial lors des visites chez les clients et des projets.
- Négociation des prix et des contrats.
- Identification des tendances du marché et de la concurrence et partage de ces informations avec vos collègues.

Que recherchez-vous ?

- Formation technique de niveau licence (ou équivalente par expérience), ou formation commerciale avec une forte affinité technique.
- Au moins 2 ans d'expérience dans la vente de solutions techniques ou de biens d'équipement industriels.
- Vous travaillez de manière structurée (CRM), vous êtes orienté(e) vers les résultats et vous vous sentez à l'aise dans la vente axée sur le conseil.
- Vous résidez dans la zone de travail et êtes prêt à vous déplacer dans votre région.
- Langues : le français est obligatoire, le néerlandais ou l'anglais est un must.

Que proposons-nous ?

- Une ambiance de travail informelle.
- Une équipe forte de nombreuses années d'expérience avec laquelle vous pouvez échanger.
- Les avantages sociaux habituels, y compris une assurance maladie.
- Comme c'est souvent le cas dans les entreprises familiales, nous nous appelons tous par notre prénom.
- Une stratégie éprouvée pour garantir notre avenir.

À propos de nous

C'est avec curiosité et détermination que les Sensor People de Leuze sont, depuis 60 ans, la force motrice de l'innovation et qu'ils ouvrent ainsi la voie aux étapes technologiques marquantes de l'automatisation industrielle. Aujourd'hui, plus de 1 500 collaborateurs Sensor People à travers le monde travaillent avec curiosité, passion et détermination pour faire avancer les choses et transformer l'industrie. Leur motivation : assurer le succès continu de leurs clients dans un secteur en constante évolution. Leuze offre à ses clients un avantage concurrentiel sur mesure grâce à des solutions intuitives et fiables pour la détection de position sécurisée et non sécurisée. Par exemple, des capteurs de commutation et de mesure, des systèmes d'identification, des solutions pour la transmission de données et le traitement d'images. En tant qu'expert en sécurité, l'entreprise familiale se concentre également sur les composants, les services et les solutions pour la sécurité au travail. Grâce à leur connaissance approfondie et étendue des applications dans la construction de machines et de systèmes, les Sensor People sont un partenaire compétent et flexible pour les clients ayant un large éventail d'exigences industrielles.

Plus d'informations: www.leuze.com

Des questions ?

Votre interlocuteur se fera un plaisir de répondre à vos questions concernant le poste et le processus de candidature.

Personne de contact: Rob Vrijburg

Function: Cluster Manager NW Europe

Email: rob.vrijburg@leuze.com